

Таким образом, проведенный анализ показал повышение эффективности таможенного контроля на железнодорожном транспорте при одновременном сокращении количества проводимых таможенных осмотров и таможенных досмотров и снижении затрат времени на их проведение. Это, в конечном итоге, позволит увеличить объемы внешнеторгового оборота и повысить транзитную привлекательность нашего государства.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 Таможенный кодекс Таможенного союза. – М. : Эксмо, 2010. – 288 с.

2 О международных перевозках грузов в Республике Беларусь // Беларусь в цифрах [Электронный ресурс]. – Режим доступа : <http://belstat.gov.by>. – Дата доступа: 11.10.2011.

3 Мацкевич, В. В. Особенности таможенного регулирования в Таможенном союзе Беларуси, Казахстана и России / В. В. Мацкевич // Белорус. экон. журнал. – 2010. – № 1. – С. 107–117.

*N. HRAMYKA, PhD, associate professor
Belarusian State University of Transport*

EVALUATION OF CUSTOMS CONTROL THE RAILWAYS

The peculiarities of customs control in rail transport, offered directions for its improvement. The estimation of the effectiveness of implementation of customs control in rail transport.

Получено 12.10.2011

**ISSN 2225-6741. Рынок транспортных услуг
(проблемы повышения эффективности).
Вып. 4. Гомель, 2011**

УДК 336.714

*Е. О. ДРУЖИНИНА
Брестский государственный технический университет*

ДИСБАЛАНС ЭФФЕКТОВ И РИСКОВ ПРИ ПРИВЛЕЧЕНИИ ПРЯМЫХ ИНОСТРАННЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

В статье сопоставляются прямые и косвенные эффекты и риски привлечения иностранного капитала в страну, рассматриваются предоставляемые льготы и преферен-

ции инвесторам, оценивается значимость ответственного инвестирования с целью снижения негативных последствий притока иностранного капитала в страну.

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) являются одним из важнейших источников развития и модернизации экономики. Однако практика многих зарубежных стран свидетельствует, что даже масштабный приток иностранного капитала не гарантирует стабильных и высоких темпов экономического роста (например, опыт таких крупных развивающихся стран, как Бразилия, Мексика и Аргентина). Такие позитивные следствия притока иностранных финансовых средств, как оживление экономики и рост доходности на капитал, стимулируют реализацию государственной политики, направленной на создание благоприятных условий для привлечения и эффективного использования инвестиций. Негативным проявлением притока иностранного капитала являются снижение управляемости национальной экономикой, высокая зависимость от неконтролируемых потоков иностранных инвестиций и интересов транснациональных компаний. Риск попадания значительной части экономики страны под контроль зарубежных корпораций, которые стремятся оказывать значительное влияние на ситуацию в экономической и политической сферах, обуславливают применение ограничительных мер в рамках инвестиционной политики.

В данной работе ставится целью определить эффекты и риски при привлечении прямых иностранных инвестиций в страну, оценить их значимость для развития экономической, социальной и экологической сфер.

Инвестиции концентрируются в странах, которые предлагают инвесторам достаточно устойчивую экономическую среду, благоприятные природно-климатические условия, политическую и социальную стабильность, развитую инфраструктуру, квалифицированные трудовые ресурсы, высокий научно-технический и промышленный потенциал, законодательное и организационное обеспечение инвестиционного процесса. При оценке потребности экономики в привлечении дополнительного капитала, наряду с количественными категориями, такими как ВВП на душу населения, рост экспорта товаров и услуг, важность приобретают качественные характеристики жизни и благосостояния общества, учитывающие состояние социальной сферы и окружающей среды.

Проблему целесообразности привлечения прямых иностранных инвестиций в страну необходимо рассматривать с двух сторон. Со стороны положительных эффектов от привлечения иностранных инвестиций и со стороны рисков, которые несет принимающая страна (таблица 1).

Таблица 1 – Сопоставление эффектов и рисков при привлечении прямых иностранных инвестиций

Критерии	Эффекты	Риски
Прямые		
Экономические	<ul style="list-style-type: none"> – увеличение финансовых ресурсов для развития реального сектора и инвестиций в основной капитал; – рост ВВП; – увеличение экспорта и рост его конкурентоспособности; – развитие отраслей экономики; – трансферт прогрессивных технологий и управленческого опыта; – помощь в стратегической реструктуризации предприятия; – использование секретов производства материнской компании; – повышение качества продукции, услуг 	<ul style="list-style-type: none"> – недопоступление в бюджет налогов, пошлин и иных платежей в связи с предоставлением льгот, отсрочек уплаты налогов; – перераспределение субсидий от отечественных производителей к иностранным; – неэффективное использование государственных дотаций; – активная антиконкурентная практика ТНК; – ценовой демпинг отечественных производителей ТНК; – вытеснение национальной продукции, технологий, торговых сетей и деловой практики
Косвенные		
Социальные	<ul style="list-style-type: none"> – повышение уровня квалификации работников; – рост занятости; – повышение образовательного уровня; – улучшение уровня жизни населения; – развитие социальной сферы через участие в социальных проектах 	<ul style="list-style-type: none"> – сокращение рабочих мест при ликвидации предприятия; – дискриминация в оплате труда; – отсутствие компенсации при работе в экологически грязных условиях
Экологические	<ul style="list-style-type: none"> – внедрение экологически чистых технологий; – минимизация источников негативного воздействия на окружающую среду 	<ul style="list-style-type: none"> – загрязнение окружающей среды; – истощение природных ресурсов; – несоблюдении санитарно-гигиенических норм производства и экологических требований к эксплуатации ресурсов; – нарушения норм промышленной безопасности

Как видно в таблице 1, результативность инвестиций проявляется в виде прямого и косвенного эффектов. Основными стимулами привлечения прямых иностранных инвестиций является рост показателей экономического

характера, таких как приток финансовых ресурсов для развития и модернизации производственной деятельности, возрастание макроэкономических показателей принимающей страны.

Страны – лидеры по темпу экономического роста, такие как США, Китай, Великобритания, Германия являются и крупнейшими странами-реципиентами ПИИ. Для стран, привлекающих ПИИ в экономику, характерна мобилизация новейшего оборудования и технологий, внедрение современных производственных процессов. В индустриальных странах в среднем половина продукции производится заграничными филиалами и дочерними предприятиями ТНК.

Наибольшее количество ТНК характерно для США. Например, IBM действует в 170 странах и получает от иностранной деятельности 2/3 прибылей. Кроме того, компании с иностранным капиталом обладают более высокой производительностью по сравнению с национальными за счет использования передовых технологий, применяют методы более эффективного использования факторов производства, повышают заработные платы до мирового уровня, создают инновационную продукцию. Иностранные компании, совершенствуя и открывая новые рынки товаров, работ, услуг, кроме роста конкуренции между отечественными предприятиями способствуют расширению потребительского выбора и изменению предпочтений. Такие предприятия также обеспечивают существенную долю экспорта страны и увеличивают конкурентоспособность экономики в целом. Увеличение ПИИ обуславливает укрепление национальной валюты, обеспечивает рост резервов.

Основная часть компаний с иностранным капиталом являются социально ответственными. Они вносят существенный вклад в развитие и совершенствование производственно–социальной инфраструктуры, предоставляют различные социальные поощрения для своих сотрудников, оказывают помощь в реализации местных проектов, активно участвуют в спонсорстве и благотворительности.

Важным положительным экологическим эффектом от иностранных инвестиций для принимающей страны является внедрение зарубежных ресурсосберегающих малоотходных и безотходных технологий, энергоемкого оборудования.

В связи с этим на мировом рынке капитала между странами происходит конкурентная борьба за свободные инвестиционные ресурсы, что побуждает искать новые стимулы для привлечения иностранного капитала в страну. Для создания благоприятного инвестиционного климата и более широкого привлечения дополнительных ресурсов в денежной и в материальной формах, государство формирует систему льгот и преференций, которые являются преимуществами инвестора по сравнению с другими субъектами хозяйствования. Однако, в некоторых исследованиях справедливо приводятся доводы о том, что предоставляемые инвесторам привилегии являются избы-

точными. Например, проведенный правительством Индии аудит за 2009 году показал, что только потери от не собираемых импортных пошлин достигли 1,7 млрд долларов США и на 60 % превысили экспортные поступления.

Инвестиционная практика включает следующие стимулирующие меры привлечения иностранного капитала: предоставление налоговых и таможенных льгот, финансовые методы стимулирования иностранных инвестиций, экономические льготы и прочие стимулы.

Предоставление налоговых и таможенных льгот осуществляется в виде:

- освобождения от налогов, сборов (пошлин);
- налоговых вычетов и (или) скидок, уменьшающих налогооблагаемую базу или сумму налога, сбора (пошлины);
- пониженных по сравнению с установленными налоговых ставок (пошлин);
- возмещения суммы уплаченного налога, сбора (пошлины) (например, в Армении установлен порядок возврата НДС за экспортируемые товары и услуги);
- льгот по отсрочке от уплаты налогов (пошлины) и другие.

В промышленно развитых странах широко используются ускоренная амортизация и снижение ставок корпоративного налога на прибыль. Развивающиеся страны чаще применяют снижение налоговых ставок, возврат налогов, предоставление налоговых отсрочек. Кроме того, в составе данного вида стимулирующих мер выделяют таможенные льготы. Таможенные пошлины не взимаются или установлены по сниженным ставкам на экспортируемые товары; имущество, ввозимое в качестве вклада иностранного инвестора в уставный фонд предприятия; деятельность в СЭЗ.

По оценкам экономистов, налоговые и таможенные льготы в некоторых странах позволяют инвестору снизить финансовую нагрузку предприятия на 30–40 %, по сравнению с другими субъектами хозяйствования.

К **финансовым методам стимулирования иностранных инвестиций** относят:

- прямые субсидии на покрытие части капитальных расходов, производственных или маркетинговых расходов инвестиционных проектов;
- субсидии на ведение предпринимательской деятельности, на обучение и переквалификацию работников;
- субсидированные займы;
- гарантии на предоставляемые займы;
- гарантированные экспортные кредиты;
- участие государственного капитала в инвестициях, связанных с проектами, которые отличаются высоким коммерческим риском;
- государственное страхование льготных кредитов для некоторых рисков, связанных, например, с изменением курса валюты, девальвацией, а также

для некоммерческих рисков (экспроприации, изменения политического строя страны и др.).

В составе *экономических льгот* выделяют следующие.

Низкие операционные затраты и дешевые факторы производства. Стоимость коммунальных услуг, аренды зданий и производственных мощностей, уровень заработной платы высококвалифицированной рабочей силы, накладные расходы в развивающихся странах являются низкими по сравнению с такими расходами в странах Западной Европы.

Различные страны (Украина, Азербайджан, Беларусь и другие) гарантируют защиту прав инвесторов, предусматривая в качестве *условия договоров, заключенных между субъектами инвестиционной деятельности*, сохранение силы его действия на весь срок, в том числе, если после его заключения законодательством установлены условия, ухудшающие положение субъектов или ограничивающие их права (кроме налогового, таможенного и валютного законодательства, а также законодательства по вопросам лицензирования определенных видов деятельности).

Центральные банки различных стран не предусматривают ограничений, связанных с текущими *валютными операциями* и с обслуживанием банками счетов, как резидентов, так и нерезидентов (например, Азербайджан, Армения, Хорватия).

Не менее важным стимулом является возможность участия иностранных инвесторов в процессе *приватизации* государственных предприятий (страны СНГ, Китай, Бразилия и другие). Предприятия в основном реформируются путем акционирования на основе эффективных индивидуальных инвестиционных проектов с последующей продажей акций, находящихся в государственной собственности. Иностранные инвесторы могут иметь полное право на владение собственностью.

Стимулированием бизнеса выступает осуществление процедур по либерализации *ценообразования* и возможности применения свободных цен.

Правительством ряда стран предоставляются *гранты* и материальные дотации высокотехнологичным проектам, инвестициям в НИОКР, на покупку оборудования, земли, зданий, обучение персонала, создание новых рабочих мест, а также на такие виды деятельности, как защита окружающей среды, логистика, создание источников возобновляемой энергии (Южная Корея, Ирландия, Польша, Словакия, Чехия, Республика Беларусь).

К *прочим стимулам* относят:

- страхование рисков иностранных инвесторов;
- специальные льготы по репатриации доходов и капитала;
- консультационные и сопутствующие услуги инвесторам;
- помощь в переквалификации работников и реструктуризации производств;

- упрощение административных процедур;
- преференциальные государственные контракты.

Для оказания помощи инвесторам по реализации инвестиционных проектов в ряде стран созданы специальные службы и агентства инвестиций (например, Китай, Южная Корея, Ирландия, Чехия, страны СНГ и другие).

Некоторые страны поощряют иностранные инвестиции, положительно влияющие на состояние платежного баланса – инвестиции в импортозамещающие и экспортно ориентированные отрасли (например, Китай, Бразилия). Во многих странах применяются специальные или дополнительные льготы для инвестиционных проектов, особо значимых для развития национальной экономики (например, Китай, Бразилия, Ирландия, Словакия и другие). Предоставление особых льгот оговаривается конкретными условиями, зафиксированными законодательством в отношении характера технологии, размера капиталовложений, выпуска инвестором продукции определенных отраслей промышленности, конкретных регионов, максимальных цен на продукцию, производимую для внутреннего рынка, создания рабочих мест, количества переквалифицированных работников и другое. Предприятие с иностранным участием, удовлетворяющее этим условиям, получает статус приоритетного и право на дополнительные льготы.

Условие наибольшего благоприятствования для инвесторов устанавливается и в международных соглашениях о взаимном поощрении капиталовложений. Специальные правовые режимы действуют для инвесторов в свободных экономических зонах, малых городах, сельской местности, промышленных и научно-технических парках.

Иностранные и совместные предприятия наравне с организациями, не имеющими такого статуса, могут воспользоваться льготами при ведении бизнеса следующими способами:

1) путем заключения *инвестиционного договора с государством.*

Так, например, Декретом № 10 «О создании дополнительных условий для инвестиционной деятельности в Республике Беларусь» от 6 августа 2009 года определены специальные права и льготы для инвесторов [1];

2) осуществление *коммерческой деятельности в малых городах* (населенных пунктах с численностью населения до 50 000 человек). Льготы для организаций, расположенных в малых городах и населенных пунктах, представляют собой освобождение от ряда налоговых платежей и таможенных пошлин, предоставление исключительных прав на осуществление внешней торговли отдельными видами товаров, специальные процедуры закупок, поставок или проведения тендеров, осуществляемых уполномоченными государственными органами или комиссиями;

3) став резидентами *Парка Высоких Технологий (ПВТ).* В настоящее

время приоритетным направлением признается формирование «интеллектуальной» экономики, основанной на новейших знаниях и разработках, что обуславливает создание в различных странах технологических парков с особыми условиями деятельности. Например, самый известный в мире и крупнейший в США технопарк «Силикон вэлли» дает 20 % мирового производства средств вычислительной техники и компьютеров. В нем занято около 20 тысяч работников. В Японии и Китае зоны создаются специально при государственной поддержке вокруг крупных научных центров, в которых концентрируются национальные и зарубежные исследовательские, проектные, научно-производственные фирмы, пользующиеся единой системой налоговых и финансовых льгот.

Льготы, предоставляемые резидентам ПВТ, например, в РБ значительно шире тех, которые существуют в технологическом парке в других странах, где отсутствует освобождение от налогов, а различные услуги предоставляются по льготной стоимости;

4) став резидентом *Свободной Экономической Зоны (СЭЗ)*. Специальные зоны – форма организации хозяйственной деятельности с целью обеспечения благоприятных условий для инвестиций, развития отдельных регионов и экономики страны в целом. Особенно активно специальные зоны функционируют в Польше, Венгрии, Болгарии, Китае.

Либеральность режима в СЭЗ заключается в следующем:

– предоставление прав свободного осуществления экспортно-импортных товарных операций;

– товары на территории СЭЗ могут находиться без ограничения сроков;

– на ввезенный в СЭЗ товар не уплачиваются таможенные пошлины, НДС, акцизы и не применяются другие меры экономического воздействия;

– в рамках зоны не действуют ограничения, установленные валютным законодательством для всей страны;

– налоговое регулирование: установление пониженных ставок налогов; сокращение налогов и сборов, уплачиваемых резидентом СЭЗ.

Таким образом, различные страны с помощью законодательства формируют благоприятные условия для инвестирования. При этом льготы, предоставляемые в развивающихся странах, носят фискальный характер, что связано с недостатком финансовых ресурсов, а развитые страны в большей мере ориентируются на финансовые стимулы, так как это позволяет сконцентрировать усилия на реализации конкретных строго ориентированных инвестиционных проектов. В развитых индустриальных странах (США, Канада, страны Западной Европы и Австралия) отсутствует специальное законодательство, регулирующее деятельность иностранных инвесторов. Напротив, развивающиеся страны, предусматривают специальное законодательство.

Любые предоставляемые льготы иностранному бизнесу – это своего рода дискриминация отечественного бизнеса, это потенциальные убытки на которые соглашается государство, так как отдача в долгосрочном периоде от ПИИ больше. Чем больше заинтересованно государство в привлечении капитала в связи с дефицитом внутренних финансовых ресурсов, тем больше оно готово брать на себя рисков и перекладывать на себя ответственность за неэффективное использование ресурсов.

Например, в РБ инвесторы освобождаются от возмещения потерь сельскохозяйственного или лесохозяйственного производства, вызванных изъятием земель для реализации инвестиционного проекта, а также от компенсационных выплат, связанных с переносом и вырубкой зеленых насаждений на землях населенных пунктов.

КНР, как наиболее привлекательная страна для инвесторов, с конца 2010 года проводит политику по упразднению льгот, которые предоставляются иностранным компаниям. По мнению китайских экспертов политика наращивания экспорта и иностранных инвестиций привела к тому, что «положительное сальдо торгового баланса – у Китая, загрязнение окружающей среды – тоже в Китае, а прибыль – в Европе».

Негативные последствия роста зарубежных инвестиций в КНР проявляются в неравномерном распределении средств, значительная доля которых направляется в инфраструктурные проекты и на рынок недвижимости. Приток иностранного капитала спровоцировал рост золотовалютного фонда КНР до 3 трлн долларов США, что способствовало несдерживаемому росту инфляции в стране.

Предоставляемые инвесторам преференции и льготы также являются прямыми и косвенными рисками для государства в виде неполученных поступлений в бюджет сумм налогов, таможенных пошлин и иных платежей, предоставления финансовых субсидий, денежных грантов на реализацию инвестиционных проектов.

Нерезидентами разрабатываются специфические схемы сокрытия прибыли и части фонда заработной платы от налогообложения. Занижение прибыли реализуется через использование бартера, денежных суррогатов, «отката», разнообразных форм неплатежей. Значительная часть экспортно-импортных операций помимо предоставленных льгот осуществляется в обход установленным таможенным процедурам. Таким способом происходит отток большей части прибыли за границу (утечка или «бегство» капитала). Ликвидация деятельности предприятий с иностранными инвестициями сопровождается массовыми увольнениями. В частности, это характерно для осуществления инвестиций не в форме строительства новых объектов, а путем приватизации местных предприятий. Приобретая предприятие или крупный пакет его акций, иностранный инвестор может также преследовать

цель устранения конкурента.

Отрицательным эффектом является злоупотребление трансфертными ценами. Так, в отдельных странах (например, в Республике Казахстан) сырье продается иностранными компаниями по заниженным ценам оффшорным компаниям, аффилированность которых трудно доказать. По оценкам специалистов, в Казахстане за 1998–2003 гг. потенциальные потери от трансфертных цен по экспорту нефти составили 9515 млн долларов США, а государственный бюджет страны недополучил только от экспорта нефти порядка 2855 млн долларов США [2].

В деятельности иностранных компаний наблюдается нарушение прав человека в виде дискриминации в оплате труда, когда отечественный и иностранный специалист получают разную зарплату. Отсутствуют компенсации при работе на вредных производствах и в экологически грязных условиях.

К негативным влияниям привлечения ПИИ относятся оказание давления на принимающую страну посредством ТНК, притока криминального капитала, проникновение в отрасли, связанные с безопасностью стран, разорение конкурирующих производств и как следствие высвобождение рабочей силы, монополизация национального рынка, вытеснение с рынка дешевых товаров и услуг.

Наиболее серьезными отрицательными последствиями привлечения ПИИ являются экологические: разрушение экосистемы и истощение природных недр, нанесение ущерба здоровью населения. Следует отметить нарушения экологических норм и требований, когда определенные работы производятся иностранными компаниями без заключений экологической экспертизы. Так, нефтяная компания «КОР» (Республика Казахстан) на месторождении «Ащисай», осуществляя разработку нескольких карьеров по добыче песка и суглинка, не произвела государственную экологическую экспертизу проекта и оценку воздействия на окружающую среду. Управлением охраны окружающей среды Республики Казахстан подсчитан значительный ущерб, причиненный экологии в результате их деятельности.

Нарушения проектных решений и технологических режимов разведки и добычи полезных ископаемых нередко приводят к авариям. Только за 2007 г. в нефтегазодобывающих компаниях Республики Казахстан, при несоблюдении проектных решений и технологических режимов разведки и добычи полезных ископаемых выявлено свыше 2 тысяч случаев нарушений норм промышленной безопасности. Так, причинен огромный экологический ущерб и полностью уничтожена буровая установка при пожаре на месторождении «Кенлик».

Сдерживаемые экологическими барьерами внутри своей страны инвесторы вкладывают средства или экспортируют вредные производства в страны, где экологический контроль низкий или отсутствует. Таким образом, при-

влечение инвестиций в страну сопровождается импортом экологических проблем в результате организации различных производств на территории принимающей страны, в том числе опасных.

Таким образом, привлечение прямых иностранных инвестиций оказывает положительное воздействие на динамичное экономическое развитие принимающей страны и может иметь негативное влияние на экономику, социальную сферу, экологию.

Учитывая потенциально возможные отрицательные эффекты от притока ПИИ, принимающая страна должна обеспечить государственный контроль за соблюдением инвесторами принимаемых обязательств и инициировать осуществление ответственного инвестирования.

В экономически развитых странах о продвижении концепции ответственности бизнеса в инвестиционной сфере свидетельствует возрастающий интерес инвесторов к объектам инвестирования, учитывающим в рамках традиционного финансового анализа социальные и экологические последствия инвестиций. При принятии инвестиционных решений критерием выступают индексы устойчивости (наиболее часто используется Dow Jones Sustainability Index), отслеживающие финансовые результаты компаний с учетом ответственного поведения. Развивающиеся страны зачастую вынуждены пренебрегать рисками возникновения отрицательных эффектов инвестирования с целью привлечения финансовых ресурсов. Иностранные инвесторы при этом мало озабочены проблемами не только улучшения экономических показателей принимающей страны, но и невозобновляемости ее природных ресурсов, поддержанием экологической безопасности и социальной защиты населения.

Отсутствие защитных барьеров и предоставление преференциального режима хозяйствования всем иностранным инвесторам может привести к тому, что на территории страны-реципиента ПИИ будет производиться продукция, ограничиваемая правительством в других странах и создающая прямую угрозу здоровью населения и состоянию окружающей среды (табачные изделия, бытовая химия, товары в пластиковой таре и др.). При этом ввозится морально устаревшее оборудование, не соответствующее нормам выброса загрязняющих и опасных веществ. В Китае, например, несмотря на то, что компании с иностранным участием приносят высокие доходы от экспорта, они не освобождены и от жестких мер государством, включая изъятие лицензии на экспорт, лишение экспортеров налоговых, таможенных и иных льгот и субсидий.

Реализация идеи устойчивого ответственного инвестирования становится все более популярной. О присоединении к инициативе ООН «Глобальный договор» заявило более 3 тысяч мировых компаний, работающих в 85 стра-

нах, выразив намерение вести бизнес в соответствии с 10 основополагающими принципами этического ведения бизнеса в области прав человека, трудовых отношений, охраны окружающей среды, противодействия коррупции. Среди этих компаний белорусские предприятия СП «Милавица», ИП «ИНКО-ФУД», ОАО «Савушкин продукт» и другие.

Таким образом, воплощение идеи устойчивого ответственного инвестирования напрямую зависит от уровня развития самосознания общества, предполагает выгодный возврат вложений в результате предпринимательской деятельности, основанной на нравственно-этических принципах ведения бизнеса и направленной на создание лучших социальных и экологических условий для жизни людей.

СПИСОК ЛИТЕРАТУРЫ

1 О создании дополнительных условий для инвестиционной деятельности в Республике Беларусь : декрет Президента Республики Беларусь от 6.08.2009 г., № 10 // Консультант Плюс: Беларусь. Технология 3000 [Электронный ресурс] / ООО "Юр-Спектр". – Минск, 2011.

2 **Хусаинов, Б.** Трансфертные потери / Б. Хусаинов // Эксперт Казахстан. – 2004. – № 18 (20). – С. 12.

E. DRUZHININA

Brest State Technical University

DISBALANCE OF EFFECTS AND RISKS AT ATTRACTION OF DIRECT FOREIGN INVESTMENTS

Straight lines and indirect effects and risks of attraction of the foreign capital in the country are compared in article, given privileges and preferences to investors are considered, the importance of responsible investment for the purpose of decrease in negative consequences of inflow of the foreign capital in the country is estimated.

Получено 19.10.2011